

LES CHRONIQUES D'AGRO D'OC

06 MAI 2026



AGRODOC.FR



60 ANS AGRO D'OC



Attention aux fausses économies ...

“Les économies n'excluent pas d'ailleurs parfois des dépenses supplémentaires raisonnées et limitées, comme les traitements fongicides des céréales.

Economiser, ce n'est pas toujours dépenser toujours le moins possible, mais dépenser en connaissance de cause.

La difficulté est d'estimer le risque que l'on prend en faisant soit des économies, soit des dépenses excessives. D'où l'utilité de faire des essais”.

G. Grandry, ancien directeur, 1980



S'ouvrir vers l'extérieur ?

Sujet qui a fait débat de tous temps au sein de notre Union, entre le souci de garder nos connaissances (durement acquises !) et le besoin d'acquiescer d'autres idées, d'autres pratiques.

Pierre HUGON - Président de 1980 à 1988 - annonçait ceci à l'AG du 05 décembre 1988 : *“de plus en plus, il va falloir s'ouvrir vers l'extérieur, ce qui ne veut pas dire qu'il ne faudra pas garder notre esprit de groupe”.*

Son remplaçant, Jean-Pierre FONTAINES, complétait dans son rapport d'orientation : *“ne nous enfermons pas sur nous-mêmes, il faut aller voir ailleurs ce qu'il s'y passe ... il est très important de pouvoir se situer”.*

Près de 40 ans plus tard, nous nous sommes (un peu) ouverts, et à chaque fois, dans l'intérêt des adhérents de l'Union :

Vente de nos publications aux instituts techniques, réseau d'échange entre ingénieurs CETA (GLICETA), partage au sein de l'association CETA de France, participation à plusieurs projets de recherche sur l'agronomie en ACS, partenariats, mutualisation de nos moyens avec le groupe CDPM...

Nos activités économiques (Appro, Grains) ont également été des vecteurs importants pour construire un tissu de relations professionnelles. C'est ce dont nous allons parler dans cette édition des Chroniques.

**Tic Tac...
Derniers jours !**



RDV le 29 mai au
Mas Tolosa (31)

Je m'inscris



Des relations de confiance avec nos prestataires et fournisseurs

Même si AGRO D'OC a toujours eu comme premier et bon réflexe d'être très attentif aux budgets et d'exiger la qualité des services de nos prestataires et fournisseurs, les relations ponctuelles se sont assez régulièrement poursuivies sur des relations de confiance (qui n'excluent pas le contrôle et parfois les désaccords !).

Nos partenaires ont été et sont des acteurs qui nous ouvrent régulièrement d'autres perspectives. Comme si souvent, une histoire d'Homme !

Peut-on tous les citer ici ? Difficilement. Mais vous avez sans doute en tête quelques relations "ancrées" de nos dernières décennies !

Les débuts ? :

Premier exemple avec l'initiative d'Elie de BRUX, adhérent du CETA du Rambert et agent d'assurance à Blagnac avec qui nous construirons en 1992 un partenariat solide via un réseau d'agents de la région et **GAN Assurances** à destination des adhérents, d'abord pour l'assurance grêle, puis élargi à l'assurance des biens et des personnes. Soit près de 34 ans d'aventure commune et un nombre de contrats qui dépasse aujourd'hui les 4 chiffres...



A cette période, nous répondrons également présents à la demande de M. EHMANN pour débiter les tous premiers essais sur maïs pop-corn. Essais et projets communs sont toujours source de collaboration active avec **NATAÏS** et près du tiers des producteurs de pop sont adhérents à un CETA !

A cette période enfin, côté approvisionnement, alors que notre organisation ne s'inscrivait pas vraiment dans le paysage de l'époque (...), soulignons l'abnégation de Pierre MANTETTE, responsable commercial de **Syngenta** qui initiera les premières ventes directes à notre Union de semences de tournesol NK MELODY. Les sociétés **BAYER**, **BASF**, **De Sangosse** et **YARA** seront également parmi les premières à afficher une vraie relation commerciale avec notre groupement.

Gestion de la structure : pour accompagner une évolution d'entreprise, il faut pouvoir compter sur des prestataires de confiance, qui deviennent des interlocuteurs avec qui partager les orientations stratégiques et enjeux de fonctionnement.

Citons dans cette " catégorie " nos 25 années de collaboration avec **Bernard et Xavier PELICOT** commissaires aux comptes, les 16 années avec le cabinet comptable **SODECAL**, les presque 30 ans d'activité bancaire avec la **Caisse d'Epargne** et les 23 ans avec le Crédit Mutuel, ou les près de 40 ans avec le fondateur **Henri FERRIE** et ses collaborateurs du cabinet d'avocats et juristes **La clé des champs**.

Des partenariats au service des adhérents : stratégie assez homogène qui traverse les décennies... celle de reconnaître " qu'on ne sait pas tout faire et qu'on ne peut pas tout faire " ! Avec comme conséquence directe, une volonté régulière de nouer des partenariats avec des spécialistes dans leur domaine, en capacité de comprendre et de répondre aux besoins de nos adhérents, à nos spécificités et nos exigences. Ainsi, déjà plus de 10 ans de partenariat avec les sociétés **Agritel**, **Antargaz**, **Bilancia/PMP**, **Control Union**, **Galys**, **Le Triangle**, **Lucia** et **M. Dell'Accio (Denis, puis Petkus)**.

Merci à tous les fournisseurs et partenaires qui accompagnent financièrement l'évènement du 29 mai prochain, et contribuent efficacement à sa réussite !

Souvenir... La naissance du premier CETA Bio en 2003



“ Après 2 années d'activité commune où chacun restait adhérent à son CETA, nous avons créé le CETA BIO et nous vous proposons de l'avaliser. Nous sommes 8 adhérents, Bruno PAPA est le Président.

Nous **représentons 2 % de l'ensemble des adhérents**, il faut donc faire des efforts pour acquérir les techniques nécessaires de la culture biologique. Les buts sont donc d'échanger notre expérience, développer la commercialisation, achats regroupés d'engrais (réalisé en 2003), agrandir le groupe.

Objectif pour dans 2 ans : être 20 adhérents. Notre technicien est M MILHORAT et nous apprécions beaucoup son engagement, sa compétence et sa passion avec laquelle il suit le groupe.

Nous remercions toute la structure AGRO D'OC qui accepte de soutenir et d'accompagner le challenge de la culture Bio. ”

Jacques JOUGLA – administrateur d'AGRO D'OC, à l'AG plénière de **décembre 2003**



Les CETA Bio aujourd'hui c'est :

- 7 CETA
- 162 adhérents
- Autant de repas que de réunions !



Souvenir... Quand la différence devient une force

Dans les années 60, l'arrivée d'agriculteurs venus du Nord de la France, d'Italie ou d'Afrique du Nord bouscule les habitudes du Sud-Ouest. Avec leurs machines, leurs pratiques et leur ouverture d'esprit, ils détonnent dans un paysage encore très traditionnel.

Souvent perçus comme “à part”, ils ressentent pourtant très vite le besoin de se retrouver, d'échanger et d'avancer ensemble. De cette volonté naissent des dynamiques collectives fortes, fondées sur le partage et l'innovation.

Le témoignage qui suit en est une illustration marquante : à Verfeil, ces rencontres ont donné naissance en 1965 à un CETA, véritable moteur de lien social et de progrès agricole.

“

« Quand nous nous sommes installés à Verfeil (31) j'ai le souvenir du travail aux champs avec la traction animale, la faucheuse lieuse... Notre famille était migrant du Nord de la France et nous avons emporté notre matériel et nos technologies (tracteurs à roues...), les gens nous regardaient comme des extraterrestres.

Mon père parlait avec tout le monde, les rapatriés d'Afrique du Nord, les italiens, les vieilles familles locales. Il faisait le lien social entre tous.

C'est de là qu'est né en 1965 le CETA de Verfeil. Des personnes qui échangent et travaillent ensemble alors qu'ils ne l'auraient peut-être pas fait spontanément. »

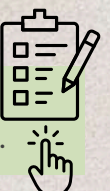
Dominique ROUGEAU, ancien Président d'AGRO D'OC et du CETA PAYS DE COCAGNE - 2026



”

En parlant d'innovation : avez-vous participé au sondage ?

Sélectionnez les 5 innovations techniques qui, selon vous, représentent le mieux notre UNION.



30 ans , 40 ans, 50 ans d'AGRO D'OC



30
ANS



40
ANS



PARTAGE

50
ANS



CONVIVIALITÉ

COHÉSION



60
ANS

Et le 29 mai
vous y serez ?

